



Medieninformation

willhaben Immobilien-Frühstück: Kundenbedürfnisse an Gesichtszügen ablesen

Wien, am 8. Mai 2017: Das Immobilien-Team von willhaben rund um Bereichsleiterin Judith Kössner lud führende Vertreter der heimischen Immobilienbranche zu einem gemeinsamen Frühstück mit Gesichtlese-Experte Christoph Rosenberger in das Haus der Musik. In seinem kurzweiligen Vortrag erklärte der Coach und Buchautor, wie Kundenwünsche tatsächlich von den Augen bzw. vom ganzen Gesicht abgelesen werden können.

„Charaktere nach Typen zu erklären, ermöglicht, anhand von Vereinfachungen den Blick für das Wesentliche zu schärfen“, präzisierte Rosenberger zu Beginn. Anschließend veranschaulichte er den Gästen, wie mittels Analyse von Gesichtszügen mögliche Rückschlüsse auf das Naturell des Gegenübers gezogen werden können und ob die Gesprächspartner zum Beispiel eher sportlich, sensibel oder besonders geschäftsorientiert seien.

Bei der Psycho-Physiognomik – dem Gesichtlesen – geht es laut Rosenberger nicht darum, Menschen in vorgefertigte Schachteln zu packen oder gar zu werten. Auch die Mimik ist im ersten Moment nicht relevant. Vielmehr handelt es sich hierbei um eine Disziplin, die sich damit beschäftigt, wie natürliche Eigenschaften körperlich und in Gesichtszügen zum Ausdruck kommen können. Ein geschärftes Verständnis kann dann in der einen oder anderen Geschäftssituation helfen. Für die zahlreich erschienenen Immobilien-Profis war es jedenfalls eine unterhaltsame Aufforderung zur Selbstreflexion und eine elegante Einladung, potentielle Neukunden oder bekannte Geschäftspartner ein bisschen zu entschlüsseln.

Unter den Gästen waren u.a. Sandra Bauernfeind (EHL), Stephan Weninger (Vienna Immobilien), Brigitte Fiedler (WISAG), Friedrich Csörgits (APROM Immobilien GmbH), Anton Holzapfel (ÖVI), Helga Kauf (FLAIR Bauträger), Martina Denich-Kobula (Denich-Real), Udo Schlögel (Neptunreal), Christine Gumpoldsberger (STRABAG Real Estate), Elisabeth Rohr (Elisabeth Rohr Real Estate), Sylvia Wustinger Renetseder (6b47) und Erich Hauswirth (Advanta Immobilien).

Über Christoph Rosenberger

Christoph Rosenberger ist Dipl. Psycho-Physiognomiker (HIZ) und Gründer des österreichischen Dachverbandes für Physiognomik. Die Schwerpunkte seiner Vorträge und Schulungen liegen in der Verkaufs- und Führungspsychologie sowie in der Psycho-Physiognomik (Gesichtlesen).



Pressekontakt:

Mag. Thomas Reiter, Reiter PR

Tel.: 0676/66 88 611

Email: thomas.reiter@reiterpr.com